

Informations générales

Durée :

7h de formation soit 1 jour.

Présentiel ou distanciel avec formateur.

Tarif : Nous consulter

Participants :

Maximum 15 participants.

Publics :

Professionnels du bâtiment, chefs d'entreprise, artisans, salariés...

Prérequis :

- Maîtriser les fondamentaux de son métier.

Moyens d'évaluation des prérequis :

QCM de positionnement et entretien avec le responsable pédagogique

Accessibilité handicapé :

Sur demande auprès de notre référent handicap M. ALÉN Gaetan
(04 42 56 42 99)

Délais d'accès :

Planning de formation disponible sur notre site internet ou nous contacter via téléphone ou mail.

Intervenants :

Formateur agréé par CERTIBAT.

Indicateur 2024 :

Pas de formation en 2024

Méthodes et supports pédagogiques :

- Présentation interactive, échanges d'expériences et questions-réponses, études de cas à travers des visites virtuelles, quiz d'ancrage, film pédagogique...

PROG47 V251030

SIRET 323 733 386 00045 DA 93 13 123 99 13

Objectifs

- Comprendre les transferts thermiques dans le bâtiment
- Identifier les typologies et caractéristiques des isolants thermiques existants sur le marché
- Maîtriser les procédés d'isolation par l'intérieur pour les 3 catégories de travaux concernées (parois verticales, plancher haut, plancher bas)
- Comprendre les principaux écarts et pathologies observés sur ces 3 catégories de travaux et mettre en œuvre les moyens pour les éviter
- Respecter les exigences réglementaires
- Appliquer les principales règles de conception et de mise en œuvre en vue d'éviter les principaux écarts et pathologies observés
- Distinguer les pratiques en bâti moderne/contemporain et en bâti ancien
- Anticiper et gérer les interfaces et interactions avec les autres corps d'états ou catégories de travaux
- Gérer l'ordonnancement et les interfaces en réalisation
- Vérifier et contrôler la bonne réalisation des travaux
- Formuler les recommandations d'usage
- Recueillir les besoins du client, argumenter ses choix techniques et économiques
- Identifier et intégrer les aides financières existantes en fonction de la situation et du revenu fiscal du client

Contenu de la formation

Séquence 1 : Connaître les principes et technologies d'isolation thermique par l'intérieur (ITI)

- Comprendre les transferts thermiques dans le bâtiment.
- Identifier les typologies et caractéristiques des isolants thermiques existants sur le marché.
- Maîtriser les procédés d'isolation par l'intérieur pour les 3 catégories de travaux concernées (parois verticales, plancher haut, plancher bas).

Séquence 2 : Comprendre les principaux écarts et pathologies observés en lien avec les travaux d'ITI

- Repérer les principaux écarts et pathologies observés sur ces 3 catégories de travaux.

Séquence 3 : Éviter les principaux écarts et pathologies observés par la conception et la mise en œuvre d'une ITI performante adaptée au bâti moderne et contemporain

- Respecter les exigences réglementaires.
- Appliquer les principales règles de conception et de mise en œuvre en vue de traiter les points singuliers et éviter les écarts et contre-performances.
- Analyser l'existant.
- Anticiper et gérer les interfaces et interactions avec les autres corps d'états ou catégories de travaux.
- Gérer l'ordonnancement et les interfaces en réalisation.
- Définir les limites de prestations.

Contenu de la formation

Séquence 4 : Eviter les principaux écarts et pathologies observés par la conception et la mise en œuvre d'une ITE performante adaptée au bâti ancien

- Comprendre les problématiques du bâti ancien.
- Connaître les dispositifs existants d'accompagnement à la définition des programmes de travaux en bâti ancien.
- Comprendre les principaux points de vigilance en bâti ancien.
- Prendre en compte les interfaces et l'ordonnancement spécifiques au bâti ancien.
- Définir les limites de prestations.

Séquence 5 : Vérification, réception et prise en main par l'utilisateur

- Vérifier et contrôler la bonne réalisation des travaux.
- Formuler les recommandations d'usage.

Séquence 6 : Savoir conseiller son client et réaliser une offre intégrant les aides financières

- Savoir mener un entretien, argumenter ses choix, traiter les objections.
- Argumenter le choix technique et économique d'une ITI
- Identifier et intégrer les aides financières existantes en fonction de la situation et du revenu fiscal du client.

Moyens d'évaluation des acquis

- QCM (non RGE) en fin de formation pour la validation des acquis.
ATTENTION, LE QCM RGE NE FAIT PAS PARTIE DE LA FORMATION ET DEVRA ÊTRE PASSE ULTERIEUREMENT.



contact@cerer.fr



04 42 56 42 99



cerer.fr



CERER

Organisme de Formation